

# “モノ”を売るな！ “体験”を売れ！

## エクスマ セミナー

どんなにいい商品でも、どんなにいい会社や店舗でも、  
その価値を伝えなければ存在しないのと同じこと。

### 圧倒的に価値を伝えるエクスマとは？

【講師：藤村正宏 氏】



1958年、北海道釧路生まれ。著書「モノを売るな！体験を売れ！」で提唱したエクスペリエンス・マーケティング（通称エクスマ）の創始者。集客施設や企業のコンサルティングを行っている。コストをあまりかけない、誰でもカンタンにできる手法で、圧倒的な成果をあげている。執筆活動、講演活動もする。現在フリーパレット集客施設研究所主宰。

#### 【主な著書】

##### ■「高く」売れ！「長く」売れ！「共感」で売れ！



「売り込んでも売れない売り込みが嫌われる時代になりました。今こそ、顧客化シナリオを描いて行動してみましょう。お客さまを“一生のお客さま”にしていくこと、それが、あなたの目的なのですから」

##### ■やっぱり！「モノ」を売るな！「体験」を売れ！



売れる商品はない。  
「売れる売り方」があるだけ！  
売れる売り方＝「体験価値」をしっかりと伝えること！  
ポイントは、「モノ」の提供ではなく「体験価値」の提供という視点に立つ事。

そして、お客さまと「関係性」を築くということ。

「モノ」を売るな！「体験」を売れ！の  
エクスペリエンス・マーケティング（エクスマ）セミナーを開催します。

突然ですが、あなたは、  
もっと売上を上げたいですか？  
もっとお客さまを集めたいですか？  
もっとリピーターを増やしたいですか？



ひとつでも気になる項目があれば、ぜひこの機会に受講することをお勧めします。  
安くしなくても売れる商品、安くしなくても繁盛店になる方法を伝授します。

#### ■コンサルタント実績

##### 【沖縄県内】

★御菓子御殿 ★忠孝酒造 ★イオン琉球 など

##### 【全国】

★カメラのキタムラ

★田中建築工業（静岡県を中心に注文住宅をてがける工務店）

★長野県上田市 柳屋建設「おうちとしょかん」総合プロデュース など  
（一般木造住宅・リフォーム事業・民間、官庁建築工事・官庁土木工業と幅広くてがける）

■日時：平成29年2月22日（水） 14時30分～16時30分

■場所：浦添市てだこホール 市民交流室（住所：浦添市仲間1丁目9-3）

#### 参加申込書

社名		
連絡先		
出席者		

※出席者のご連絡を弊社担当者もしくはFAX(本状)にて、2月15日(水)迄にお知らせ下さい。

宛先：沖縄電力(株)ソリューション営業部 本村・井上 宛

TEL：098-877-2341（内線：3644・3645） FAX：098-878-3842

